

# Sind Sie bereit, einen Schritt weiter zu gehen?

Wir suchen einen motivierten, lösungsorientierten und erfahrenen **Verkaufsleiter (m/w)** für den Vertriebsbereich Apotheke, der einen Schritt weiter gehen möchte.

Bei HARTMANN können Sie etwas bewegen. Unser Produktsortiment findet täglich im Leben von Millionen Menschen weltweit Anwendung. Menschen können viel bewegen und wir glauben, dass Gesundheit Menschen dazu befähigen kann, die Welt zum Positiven zu verändern. Wir glauben, dass das etwas ist, wofür es sich lohnt, einen Schritt weiter zu gehen.

Als international führender Hersteller von Medizin- und Hygieneprodukten tragen wir eine große Verantwortung für die Menschen, die wir versorgen. Wir verfügen über umfassende Kenntnisse und Erfahrungen im Gesundheitswesen und möchten diese auch in gemeinnützigen Projekten auf lokaler und globaler Ebene aktiv einbringen. Deshalb schaffen wir Möglichkeiten für Mitarbeiter, sich ehrenamtlich zu engagieren – eine weitere Chance für Sie, etwas zu bewirken und über sich hinauszuwachsen.

**Bei HARTMANN spielen Sie eine wichtige Rolle und können etwas bewegen.  
Bei HARTMANN können Sie einen Schritt weiter gehen.**

## Ihre Aufgaben:

- Entwicklung und Umsetzung der Unternehmensstrategie im Bereich Apotheke für unsere Produktgruppen wie Blutdruckmessgeräte und Fieberthermometer, Erste Hilfe Produkte sowie medizinische Selbsttests
- Führung und Entwicklung der Mitarbeiter
- Effiziente und effektive Marktbearbeitung
- Sie setzen eigenverantwortlich die vorgegebenen Schwerpunkte der Vertriebs- und Marketingmaßnahmen mit Ihrem Team um
- Sie akquirieren neue Kunden und bauen langfristige Kundenbeziehungen auf
- Sie analysieren Kundenpotenziale und steuern den Vertriebsprozess nach Kennzahlen

## Ihre Qualifikationen:

- Erfolgreich abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium oder gleichwertige Qualifikation durch langjährige einschlägige Berufserfahrung und Fortbildungsmaßnahmen
- Mindestens fünf Jahre Erfahrung im Vertriebsaußendienst, idealerweise im Bereich Apotheke oder Pharma.
- Leadership-Kompetenz
- Ausgeprägte Kundenorientierung
- unternehmerisches, strategisches Denken und Handeln

Für diese Position bieten wir ein Gehalt gemäß KV Handel, BG 5, 10. Berufsjahr von monatlich brutto EUR 2.983,-. Es besteht die Bereitschaft zu deutlicher Überzahlung je nach Erfahrung und Qualifikation.

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, richten Sie Ihre Bewerbung mit Foto per Email an:

PAUL HARTMANN GmbH  
IZ-NÖ Süd, Straße 3, Objekt 64  
PF 110, 2355 Wiener Neudorf  
<http://www.at.hartmann.info>

Email: [office@at.hartmann.info](mailto:office@at.hartmann.info)



Going further  
for health